

इंश्योरेंस की कीमत नहीं लगाई जा सकती

हम सभी के लिए परिवार की खुशी सर्वोपरि है। हम जरूरत की हर चीज से लेकर लगजरी तक उपलब्ध करवाने की कोशिश में लगे रहते हैं। लेकिन आज के अनिश्चितता वाले दौर में मात्र वर्तमान के लिए हाथ-पैर मारना ही पर्याप्त नहीं है क्योंकि अगर भविष्य को ध्यान में रखकर वर्तमान में योजना नहीं बनाई गई तो भविष्य जब वर्तमान बनेगा, वह

एक्सपर्ट टैक



जलय घोष

(प्रेजिडेंट व ईडी
रिलायंस लाइफ
इंश्योरेंस)

गुजारना भारी पड़ जाएगा। बस, यहीं फाइनेंशल प्लानिंग एक महत्वपूर्ण टूल बनकर आपको मदद कर सकता है। फाइनेंशल प्लान एक बहुत ही साधारण टर्म है जिसमें आपको बस करना यह है कि अपनी अतिरिक्त आय को नियमित तौर पर कुछ इस तरह के स्ट्रक्चर्ड तरीके से इन्वेस्ट करनी है ताकि भविष्य की सभी जरूरतों के लिए आप बेफिक्र हो सकें। जाहिर है, बाजार में इसके लिए कई तरह के फाइनेंशल इंस्ट्रुमेंट (जैसे बीमा म्यूचुअल फंड, शेयर्स, एफडी, प्रॉपर्टी आदि) हैं। लेकिन किसी एक भी निर्भर राहकर हम अपनी भविष्य की सभी जरूरतों को पूरा नहीं कर सकते। हालांकि फंडामेंटली सभी इंस्ट्रुमेंट तीन बेसिक जरूरतों को तो पूरा करते हैं।

1) वेल्थ एक्क्यूमुलेशन ताकि आप बच्चों की शिक्षा, घर की इस्मआई व रिटायरमेंट की जरूरतें पूरी कर सकें। 2) रेग्युलर इनकम-यह सेवानिवृत्ति के बाद आपकी सबसे बड़ी जरूरत है। 3) प्रॉटेक्शन जिंदगी की कड़वी सचाइयों को झेलने के लिए एक महत्वपूर्ण सहारा

आरंभिक दोनों जरूरतों के लिए तो आपके पास कई सल्यूशन हैं जो कि आपकी रिस्क व जरूरत के आधार पर डिजाइन किए गए हैं। लेकिन तीसरी जरूरत के लिए इंश्योरेंस के अलावा कुछ भी विकल्प नहीं। शुरू में सभी इंश्योरेंस की रिस्क के अगेंस्ट प्रॉटेक्ट करने से शुरुआत हुई जो धीरे-धीरे सेविंग और इन्वेस्टमेंट सल्यूशन का भी आधार बन गया। हालांकि अभी भी मुख्य फायदा प्रॉटेक्शन ही है बाकि तो एड-ऑन सुविधाएं हैं। नौकरियों में अस्थिरता से लेकर पुराने पारिवारिक ढांचे में बदलाव और महंगाई के दौर में सिर्फ प्योर प्रॉटेक्शन की जगह हम रिटर्न को भी ध्यान में रखने लगे हैं। लेकिन मेरे हिसाब से टर्म इंश्योरेंस व हेल्थ इंश्योरेंस किसी भी व्यक्ति के लिए ऐसा 'पीस ऑफ माइंड' टूल है जिसकी कीमत नहीं लगाई जा सकती।

पांच लक्ष्यों पर गौर करें

1) परिवार के भविष्य को प्रॉटेक्ट करने के लिए लाइफ इंश्योरेंस 2) बचत को मटियामेंट होने से बचाने के लिए हेल्थ इंश्योरेंस 3) चाइल्ड प्लान आपके बच्चे को आपके न रहने पर भी शिक्षा की जरूरतों को पूरा करेगा। 4) रिटायरमेंट के लिए रिस्क को ध्यान में रखकर प्लान 5) इन सभी लक्ष्यों को पूरा करने के लिए सही प्लान का चुनाव इतने कम प्रीमियम पर आपके जान की जोखिम को ओढता प्योर प्रॉटेक्शन न सिर्फ लाइफ कवर देता है बल्कि राइडर्स के गैर पर अतिरिक्त सुविधाएं भी देता है।

● बढ़ा हुआ लाइफ कवर ● डबल लाइफ कवर (एक्सिडेंट होने पर) ● आपके ना रहने पर प्रीमियम में कटौती या परिवार को मासिक आय प्रदान करना ● एकमुश्त पे-आउट (ऑपरेशन या गंभीर बीमारी भी) ऐसी कई अन्य सुविधाएं।

अच्छी बात यह है कि ये सभी राइडर्स बेस प्लान में न्यूनतम कॉस्ट पर आपको प्राप्त होते हैं। असल में लाइफ इंश्योरेंस प्लान वित्तीय सुरक्षा, सेविंग, इन्वेस्टमेंट और कई प्रॉटेक्शन तत्वों को मुहैया करवाते हैं।

एडी

एकनर

टॉप फाइव एफडी

तिमाही ब्याज दर % में 10,000 रुपये हो जाएंगे

1 साल में

लक्ष्मी विलास बैंक	10.50	11,092
सिटी यूनियन बैंक	10.25	11,065
तमिललैंड मर्केटाइल बैंक	9.75	11,065
कर्नाटक बैंक	9.75	11,011
करुर वैश्य बैंक	9.75	11,011

2 साल में

सिटी यूनियन बैंक	10.00	12,184
करुर वैश्य बैंक	9.75	12,125
लक्ष्मी विलास बैंक	9.75	12,125
पंजाब एंड सिंध बैंक	9.75	12,125
साउथ इंडियन बैंक	9.75	12,125

3 साल में

सिटी यूनियन बैंक	9.75	13,351
साउथ इंडियन बैंक	9.75	13,351
तमिललैंड मर्केटाइल बैंक	9.75	13,351
पंजाब एंड सिंध बैंक	9.60	13,292
आईडीबीआई बैंक	9.50	13,253

5 साल में

तमिललैंड मर्केटाइल बैंक	10.00	16,386
सिटी यूनियन बैंक	9.75	16,187
आईडीबीआई बैंक	9.50	15,991
पंजाब एंड सिंध बैंक	9.50	15,991
स्टेट बैंक ऑफ द्रावणकोर	9.50	15,991